



BIGMACHINES

CCS entscheidet sich für BigMachines-Lösung für Vertriebskonfiguration und Angebotserstellung mit Integration in das Microsoft Dynamics CRM

Industrieller Computerhersteller wählt BigMachines zur Stärkung der Vertriebsteams und zur Erstellung einer End-to-End-Geschäftslösung mit Microsoft CRM und ERP

Frankfurt, 13. Juli 2009 - BigMachines AG, der führende Anbieter von On-Demand-Software für Konfiguration und Angebotserstellung, gibt bekannt, dass sich CCS, Inc. für BigMachines entschieden hat, um eine On-Demand-Software zur Optimierung der Angebots- und Auftragsprozesse zum Vertrieb seiner Industriecomputer und Abdeckungen einzuführen. CCS wird BigMachines auch bei seinem Tochterunternehmen Qualtrax, Inc. einsetzen.

CCS stellt Computer, Abdeckungen und robuste Monitore für anspruchsvolle Industrieanwendungen her. Qualtrax vertreibt Dokument- und Prozesskontrollsoftware für Branchen, in denen strenge Vorschriften wie ISO und FDA eingehalten werden müssen. Das Unternehmen hat zur Unterstützung seiner wachsenden Geschäfte erstklassige Systeme wie das Microsoft Dynamics CRM und Microsoft Dynamics GP integriert. Nach einer Überprüfung mehrerer Anwendungen für seine Front-End-Implementierung hat sich CCS für BigMachines entschieden..

“BigMachines ist eine sehr flexible Lösung, die optimal in die vorhandene Architektur zwischen unseren Microsoft CRM- und ERP-Systemen integriert werden kann”, erklärt Tim Lawson, Chief Financial Officer von CCS. “Wir haben uns zwar andere Produkte angeschaut, waren aber gleich begeistert von den Funktionen der BigMachines-Anwendung und ihrer engen Integration in unsere vorhandenen Systeme. Mithilfe von BigMachines wird unser Vertriebsteam die Optimierung des Vertriebsprozesse erfolgreich durchführen können.”

BigMachines gab bekannt, dass seit 2009 die vollständige Integration der BigMachines –Lösung in das Microsoft Dynamics CRM möglich ist. BigMachines erweitert dadurch seine Integrationsmöglichkeiten auf die drei erfolgreichsten CRM-Anbieter: salesforce.com, Oracle und Microsoft. BigMachines wird seine SaaS-basierte Vertriebsplattform an Stand 1100 auf der Microsoft Worldwide Partner Conference vom 13.-16. Juli in New Orleans demonstrieren.

“Wir freuen uns, dass CSS BigMachines zur Optimierung seiner Vertriebsprozesse ausgewählt hat,” kommentiert Godard Abel, CEO und Mitgründer von BigMachines. “Durch BigMachines im Portfolio verbessert CCS seine Vertriebseffizienz und steigert so die Möglichkeiten, Umsatz zu generieren. Wir sind stolz auf unsere guten Kundenbeziehungen und freuen uns auf die Arbeit mit CCS. Durch eine reibungslose Implementierung wird die Rentabilität der Investition schnell erreicht”

Über BigMachines AG

BigMachines ist der global führende Anbieter im Bereich On-Demand-Software für Konfiguration und Angebotserstellung, der Unternehmen dazu verhilft, mehr und schneller zu verkaufen. Die BigMachines-Lösungen ermöglichen den Kunden, unter Ausnutzung aller Vertriebskanäle, den Prozess von der Opportunity bis zum fertigen Auftrag zu optimieren. Mithilfe der BigMachines-Software können Vertriebsteams schnell Produkte konfigurieren, Angebote erstellen, komplexe Preise verwalten, Verträge erstellen und Aufträge verwalten. BigMachines liefert umfassende Reporting-Funktionalitäten und lässt sich leicht in führende CRM- und ERP-Systeme, wie salesforce.com, Oracle, Microsoft und SAP integrieren. Zum schnell wachsenden Kundenstamm von BigMachines zählen global führende Unternehmen wie Kodak GCG, Siemens, Ingersoll Rand und NTT Communications sowie innovative Wachstumsunternehmen wie ShoreTel und Voltaire Ltd. Für weitere Informationen besuchen Sie bitte www.bigmachines.de.

Über CCS, Inc.

CCS, Inc. mit Sitz in Christiansburg, VA, USA, bietet eine große Bandbreite von Industrieabdeckungen und Computerprodukten. Dazu zählen integrierte Bedienrechner, NEMA-zertifizierte Computer- und Druckerabdeckungen und industrielle Einschub-, Knoten- und Bedien-PCs. Die Produkte halten rauen Umgebungen mit Staub, Nässe, extremen Temperaturen und Vibrationen stand. Jedes Produkt bietet mehrere Montage- und Wärmemanagementoptionen. Der Kunde wählt aus den Standardkonfigurationen aus oder das Engineeringteam erarbeitet mit dem Kunden eine individuelle, schlüsselfertige Lösung. Um mehr zu erfahren, besuchen Sie bitte unsere Website www.ccs-inc.com.

Über Qualtrax, Inc.

Qualtrax, Inc., eine hundertprozentige Tochtergesellschaft von CCS Inc., bietet Compliance Management-Software sowie elektronische Dokumente und Prozesse an. Qualtrax konzentriert sich auf stark regulierte Branchen. Die Berücksichtigung von Standards, wie ISO, FDA 21 CFR Abschnitt 11, HACCP, etc. sind für die Unternehmen dieser Branchen zwingend erforderlich. Qualtrax vereinfacht in starkem Maße die Dokumentenverwaltung, Workflow-Verfolgung und Geschäfts- und Herstellungsprozesskontrolle und sichert dabei die Einhaltung der geforderten Standards. Um mehr zu erfahren, besuchen Sie bitte die Qualtrax-Website www.qualtrax.com.

###