

**BIGMACHINES**

BigMachines bietet Angebots- und Konfigurationsplattform für Microsoft Dynamics CRM

Unternehmen für SaaS-basierte Konfigurations- und Angebotserstellungssoftware erweitert seine Produktintegrationslösungen

Frankfurt, 27. Mai 2009 - BigMachines AG, der führende Anbieter von On-Demand-Software für Konfiguration und Angebotserstellung, gibt bekannt, dass er nun On-Demand-Softwarelösungen für Benutzer von Microsoft Dynamics CRM anbietet. Sonoma Partners, Spezialist für das Microsoft Dynamics CRM, ist mit BigMachines eine Partnerschaft eingegangen, um die Paketintegration der BigMachines-Software in die Microsoft Dynamics-Plattform zu entwickeln.

BigMachines liefert eine umfassende Plattform für webbasierte Software und Services, die Vertriebsteams, Vertriebspartnern und strategischen Kunden ermöglicht, schnell Produkte zu konfigurieren, Angebote zu erstellen, komplexe Preise zu verwalten, Verträge, umfangreiche Angebote und Vertriebsdokumente zu generieren und Aufträge zu übermitteln und verwalten. Seit 2000 haben mehr als 150 Kunden BigMachines erfolgreich in führende CRM- und ERP-Systeme einschließlich Salesforce.com, Oracle und SAP, integriert. Mithilfe des neuesten Angebots können Kunden BigMachines nun in das Microsoft Dynamics CRM integrieren, um ihren Vertriebsteams und -kanälen dabei zu helfen, mehr schneller zu verkaufen.

“Vertriebsmitarbeiter brauchen schnellen Zugriff auf möglichst genaue und umfassende Geschäftsinformationen”, so Brad Wilson, General Manager von Microsoft Dynamics CRM. “Wir freuen uns sehr, dass Sonoma Partners und BigMachines eine Partnerschaft eingehen, um eine SaaS-basierte Angebots- und Konfigurationsplattform für das Microsoft Dynamics CRM anzubieten, die Kunden beim Unternehmenswachstum und der besseren Bedienung vorhandener Kunden unterstützt.” “Wir haben für das Microsoft Dynamics CRM mit vielen erstklassigen Lösungen gearbeitet, um die Funktionalitäten der CRM-Plattform auszuweiten und zusätzlichen Nutzen zu schaffen”, erläutert Mike Snyder, Gründer und geschäftsführender Gesellschafter von Sonoma Partners. “BigMachines ist führend im Bereich Angebots- und Konfigurationslösungen und beherrscht den Markt für andere CRM-Integrationen. Die Ausweitung der Anwendung auf die Microsoft Dynamics CRM-Plattform bietet sowohl BigMachines als auch Sonoma Partners neue Wachstumsmöglichkeiten. Die BigMachines-Software lässt sich nahtlos in das Microsoft Dynamics CRM integrieren und bietet Microsoft-Benutzern konsistente, leicht verständliche Lösungen.”

“Wir freuen uns, mit Sonoma Partners unsere Integration mit dem Microsoft Dynamics CRM zu erarbeiten”, kommentiert Godard Abel, CEO und Mitgründer von BigMachines. “Sonoma Partners hat die nötige Fachkenntnis und Erfahrung, um sicherzustellen, dass unsere Lösungen für das Microsoft Dynamics CRM genauso robust und erfolgreich wie unsere Integrationen mit anderen führenden CRM-Lösungen werden.”

Über Sonoma Partners

Sonoma Partners LLC mit Sitz in Chicago verkauft, individualisiert und implementiert das Microsoft Dynamics CRM für mittelgroße und Großunternehmen innerhalb der Vereinigten Staaten. Das Unternehmen, gegründet im Jahre 2001, hat seit der Beta-Veröffentlichung von Version 1.0 ausschließlich mit dem Microsoft CRM gearbeitet und den Award “Global Microsoft CRM Solution Developer of the Year” sowie zweimalig den Award “Global Microsoft CRM Partner of the Year” gewonnen. Sonoma Partners wurde 2008 außerdem zu den “Chicago’s 101 Best and Brightest Companies to Work For” (Chicagos 101 besten und vielversprechendsten Arbeitgebern) und den “5000 Fastest Growing Private Companies” (5000 schnellstwachsenden Privatunternehmen) gezählt.

Die unvergleichliche Kompetenz des Unternehmens im Microsoft Dynamics CRM bietet einen schnellen Weg zu Wertsteigerung und Rentabilität. Außerdem hat Sonoma Partners umfassende Erfahrungen in mehreren vertikalen Branchen wie Franchising, Immobilien, Gesundheitswesen, Dienstleistungen und Finanzen. Für weitere Informationen besuchen Sie bitte www.sonomapartners.com.

Über BigMachines AG

BigMachines ist der führende Anbieter im Bereich On-Demand-Software für Konfiguration und Angebotserstellung. Die BigMachines Lösungen stärken Vertriebskanäle von Kunden durch die Optimierung der Vertriebsprozesse von der Opportunity bis zum Auftrag. Mithilfe der BigMachines Applikation können Vertriebsteams und –kanäle schnell Produkte konfigurieren, Angebote erstellen, komplexe Preise verwalten sowie Verträge erstellen und verwalten. BigMachines liefert umfassende Reporting-Funktionalitäten und lässt sich leicht in führende CRM- und ERP-Systeme einschließlich derer von Salesforce.com, Oracle und SAP integrieren. Zum schnell wachsenden Kundenstamm von BigMachines zählen global führende Unternehmen wie Kodak GCG, Siemens, Ingersoll Rand und NTT Communications wie auch innovative Wachstumsunternehmen wie ShoreTel und Voltaire Ltd. Für weitere Informationen besuchen Sie bitte www.bigmachines.de.

###