



Carestream Health setzt BigMachines zur Verbesserung der Vertriebseffizienz ein

“Carestream Health optimiert Vertriebsprozess durch Implementierung der BigMachines-Lösung für Konfiguration und Angebotserstellung über die eLogic Group.”

Frankfurt, 1. Juli 2008 - BigMachines gibt bekannt, dass Carestream Health die BigMachines CPP-Lösung für Konfiguration, Preis- und Angebotserstellung erfolgreich eingeführt hat.

BigMachines CPP (Configure, Price, Propose), implementiert durch die eLogic Group, hat Carestream Health's Front-End-Vertriebsprozess optimiert und ist nun voll in die Vertriebsverwaltungsplattform integriert. Die CPP-Anwendung von BigMachines gepaart mit den Prozessfachkenntnissen der eLogic Group haben es Carestream ermöglicht, seine Produktlinien für Medizinlösungen in einem einzigen Opportunity Management-Tool für Produktkonfiguration, Preis- und Angebotserstellung zu konsolidieren. Carestream Health ist ein Weltmarktführer im Bereich medizinische und dentale Bild- und Informationstechnologie,

Molekularbildverarbeitung und zerstörungsfreie Testprodukte. “Die Automatisierungslösung von BigMachines zusammen mit der Implementierungsexpertise von eLogic ermöglichen uns einen leichteren und verlässlicheren Ablauf von der Anfrage bis zum Auftrag,” so Rick Gary, Direktor Worldwide Operations and Business Systems von Carestream Health. “Das BigMachines-Team hat geliefert, was es versprochen hat, so dass wir ein herausragendes Produkt bekommen haben, welches umfassende und genaue Angebote generiert und uns sehr viel mehr Möglichkeiten als zuvor bietet.”

BigMachines ist ein führender Anbieter von On-Demand-Software zur Konfiguration und Angebotserstellung. Seine CPP-Software ist eng in Customer Information-Systeme eingebunden, um neben einer einzigen Übersicht über die Kundendaten eine automatische Aktualisierung der Vertriebsprognosen bei der Erstellung und Änderung von Angeboten und Aufträgen zu bieten. Des Weiteren ist BigMachines so flexibel, sich in das SAP-System von Carestream integrieren zu lassen, so dass die nativen Funktionalitäten von SAP durch ergänzte Funktionen erweitert werden.

“Carestream Health hat während der Anforderungsdefinitionsphase durch seinen engen Zeitplan, die Erfordernis, zwei Geschäftsbereiche in einer einzigen Lösung zusammenzuführen und die weltweite Vertretung eine einzigartige Herausforderung dargestellt. Neben dem großen Projektengagement des Unternehmens hat das flexible CPP-Produkt von BigMachines uns eine innovative Lösung mit einer sehr glatt verlaufenen Implementierung beschert.” bestätigt Tom Erdle, Direktor und Mitgründer der eLogic Group. “Wir sind begeistert, Carestream Health unserem wachsenden Stamm von Kunden wie SPX Corporation, Conair Group und Thermo Fisher Scientific hinzuzufügen.”

Godard Abel, CEO von BigMachines, erklärt: “Wir freuen uns, dass Carestream Health sich unserer Gruppe von erfolgreichen Medizintechnikekunden angeschlossen hat. Wir bieten robuste Tools zur Vertriebskonfiguration und Angebotserstellung, die das Unternehmen seine komplexen Produkte und Services effizient an Krankenhäuser weltweit verkaufen lässt.” Wir freuen uns darauf, Carestream Health eine schnelle Rentabilität zu ermöglichen.”



Über Carestream Health

Carestream Health ist ein führender Anbieter von dentalen und medizinischen Bildverarbeitungssystemen und IT-Lösungen für das Gesundheitswesen, Molekularbildverarbeitungssystemen für Biowissenschaft und Arzneimittelforschung/-Entwicklung sowie Röntgenfilmen und digitalen Röntgenprodukten für den Markt zerstörungsfreier Tests. Das Unternehmen wurde gegründet im Jahr 2007, als die Onex Corporation die Eastman Kodak Company's Health Group kaufte. Für weitere Informationen über Carestream Health besuchen Sie bitte www.carestreamhealth.com.

Über die eLogic Group

eLogic liefert komplette Geschäftslösungen zur Vereinfachung und Automatisierung von Geschäftsprozessen für Hersteller industrieller Anlagen. Das Unternehmen, seine Methoden und Tools sind darauf zugeschnitten, eine schnelle und effiziente Einführung bewährter Schritte zur Angebots- und Auftragsvereinfachung und -Automatisierung zu ermöglichen. eLogic verfügt über Spezialkenntnisse über Vertriebskanäle, Produkte, Informationstechnologie und Änderungsmanagement, die zur Bewältigung von komplexen Industrieproduktumgebungen erforderlich sind. Durch die Anwendung von branchenspezifischen Best Practices und Änderungsmanagementschritten kann eLogic dramatische Verbesserungen in Produktivität, Zykluszeit und Qualität garantieren - neben verbesserter Kundenzufriedenheit. Bitte besuchen Sie auch www.elogicgroup.com.

Über BigMachines AG

BigMachines ist der führende Anbieter im Bereich On-Demand-Software für Konfiguration und Angebotserstellung. Die BigMachines Lösungen stärken Vertriebskanäle von Kunden durch die Optimierung der Vertriebsprozesse von der Opportunity bis zum Auftrag. Mithilfe der BigMachines Applikation können Vertriebsteams und -kanäle schnell Produkte konfigurieren, Angebote erstellen, komplexe Preise verwalten sowie Verträge erstellen und verwalten. BigMachines liefert umfassende Reporting-Funktionalitäten und lässt sich leicht in führende CRM- und ERP-Systeme einschließlich derer von Salesforce.com, Oracle und SAP integrieren. Zum schnell wachsenden Kundenstamm von BigMachines zählen global führende Unternehmen wie Kodak GCG, Siemens, Ingersoll Rand und NTT Communications wie auch innovative Wachstumsunternehmen wie ShoreTel und Voltaire Ltd. Für weitere Informationen besuchen Sie bitte www.bigmachines.de.

###