



## SirsiDynix nutzt BigMachines zur Optimierung der Vertriebsprozesse

*Führendes Softwareunternehmen implementiert Angebotslösung mit Integration in Salesforce.com; Diskussion in Live Webcast mit Bluewolf am 20. Mai*

**Frankfurt , 13. Mai 2008** - BigMachines AG, der führende Anbieter von On-Demand-Software für Konfiguration und Angebotserstellung, gibt bekannt, dass SirsiDynix, der globale Marktführer in strategischen Technologielösungen für Bibliotheken, die BigMachines CPP-Lösung für Konfiguration, Preis- und Angebotserstellung erfolgreich eingeführt hat. SirsiDynix hat das CPP zur Integration seiner Konfigurations-, Angebots- und Vertragsprozesse in Salesforce.com mithilfe der On-Demand-Integrationsexpertise von Bluewolf eingeführt. SirsiDynix liefert schlüsselfertige Technologielösungen zur Verbesserung der internen Produktivität von Bibliotheken für die Bereiche Lagerung, Stiftungen, Personal, Einkauf, Öffentliche Einrichtungen, Schulen, Universitäten und Regierungen.

Die Geschäftsführer von SirsiDynix diskutieren ihre BigMachines-Implementierung in einer Live Webcast am 20. Mai um 18.00 Uhr. Dabei werden sie die wertvollsten Funktionen und ihre Erfahrungen und Einsichten über den Erfolg für den Vertriebsprozess in der Hightech-Branche mitteilen. Um am Webcast teilzunehmen, melden Sie sich bitte unter [www.bigmachines.de](http://www.bigmachines.de) an.

“Nach dem Unternehmenszusammenschluss von Sirsi und Dynix brauchten wir eine einzige, skalierbare Vertriebslösung für das ganze Unternehmen,” so Eric Keith, Chief Sales Officer von SirsiDynix. “BigMachines hat unsere Vertriebs- und Genehmigungsworkflows optimiert und es uns ermöglicht, schneller und zuverlässiger korrekte Angebote zu erstellen. Das Ergebnis sind schnellere Kundenantwortzeiten und besserer Kundensupport.”

Godard Abel, CEO von BigMachines, kommentiert: “SirsiDynix ist ein wunderbarer Kunde. Wir haben bei der Ersetzung seiner alten Tools durch eine voll integrierte BigMachines/Salesforce.com-Lösung eng zusammengearbeitet. Die neu entstandene On-Demand-Plattform wird schnell angenommen werden und wird sich rentieren.”

### Über SirsiDynix

SirsiDynix ist global führend in strategischen Technologielösungen für Bibliotheken - wichtige Institutionen für Menschen und Gemeinschaften zum Verstehen der großen Welt der Informationen. Dies ist eine spannende Rolle, da Bibliotheken Menschen bei der Entdeckung und Verwendung von Wissen, Ressourcen und anderen wertvollen Inhalten für ihre Ausbildung, Arbeit und Unterhaltung unterstützen. In Zusammenarbeit mit Branchenpartnern unterstützt SirsiDynix Bibliotheken in dieser strategischen Rolle, indem das Unternehmen ein umfassendes Paket von Technologielösungen zur Verbesserung der internen Produktivität von Bibliotheken anbietet und ihre Kapazitäten zur Erfüllung der Bedürfnisse von Menschen und Gesellschaften verbessert. SirsiDynix hat ca. 4.000 Bibliotheks- und Konsortiumkunden und dient durch seine mehr als 20.000 Bibliothekinstallationen in Amerika, Europa, Afrika, dem Mittleren Osten und Pazifischen Asien mehr als 300 Millionen Menschen. Für weitere Informationen besuchen Sie bitte [www.sirsidyndix.com](http://www.sirsidyndix.com).

### Über BigMachines AG

BigMachines AG ist der führende Anbieter von On-Demand-Software zur Konfiguration und Angebotserstellung, die Unternehmen bei der Stärkung ihrer Vertriebsteams und -kanäle unterstützt. Das BigMachines Lean Front-End® (LFE) digitalisiert komplexe Vertriebsprozesse von der Kundenanfrage bis zum Auftrag und erfasst das unternehmensinterne Wissen, um Ressourcen zur



Online-Produktselektion, Konfiguration, Angebotserstellung und Auftragsabwicklung zu bieten. BigMachines liefert umfassende Reporting-Funktionalitäten zur Analyse von Vertriebsaktivitäten und lässt sich leicht in vorhandene ERP-, CAD- und CRM-Systeme wie zum Beispiel von Salesforce.com, Siebel CRM On-Demand, Oracle und SAP integrieren. Zum schnell wachsenden Kundenstamm von BigMachines zählen global führende Unternehmen wie Kodak GCG, Siemens, Ingersoll Rand und NTT Communications sowie innovative Wachstumsunternehmen wie ShoreTel und Aruba Networks. Für weitere Informationen besuchen Sie bitte [www.bigmachines.de](http://www.bigmachines.de).

###